

はじめに

●現代の「成功セラピスト」とは？

読者の皆さんこんにちは。私は「セラピストの学校」校長、谷口です。

普段、私はセラピストが活躍するための情報提供だけでなく、全国各地でのスクーリングやマンツーマンでのサポートなどを通して、様々なセラピストたちと関わっています。そこでよく質問を受けるのは、次のようなことです。

「セラピストとして開業するにあたって、成功するポイントは何？」

「セラピストとして長く活躍し続けるには、何が必要ですか？」

「私、一生セラピストとして生きていきたいんです！ 具体的に何をすればいいでしょうか？」

「開業してみたものの、思った通りにいかなくて……。どこが悪いのでしょうか？」

いうならば、セラピストとしての成功のコツについてです。セラピストなら、誰でも知りたいことですよ。

ところで、セラピストにとっての成功ってなんですか？

以前なら、多店舗展開であるとか、毎月〇万円の売り上げとか、リピート率や紹介率などの経済的な指標があり、成功の定義になりやすかったように思います。

しかし、これまで16、17年もの間、セラピストたちの間近にいて、最近、明らかな変化を感じています。これから活動しようとするセラピストたちや、今まさに活躍しているセラピストの思いを耳にすると、経済的な基準



セラピストにとっての、“成功”とは何だろう。はたして、お金をたくさん稼ぐことなのか？